

in@ust

Швейцарський ніж для масових бізнесів

**КОМПЛЕКСНЕ РІШЕННЯ
ДЛЯ АПТЕК**

**ПЛАТФОРМА ВЗАЄМОДІЇ З
ПОКУПЦЯМИ І УПРАВЛІННЯ
ЇХНІМ ЖИТТЄВИМ ЦИКЛОМ**

Взаємодія з покупцями і життєвий цикл покупця



Ми допомагаємо вам працювати з покупцями на кожному етапі їхнього життєвого циклу

inGust Settings

Business 2 Balance: 19.98

LOYALTY PROGRAMS
active: 2 business 2

Loyalty program is a set of rules for servicing your customers, as well as the name of your business or brand which customers see. If you have a single business, shop or network, it is very likely you will need only one loyalty program. If you have a few businesses, brands or networks, you can create many loyalty programs with different names, but with common bonus points, coupons and gift certificates.

Each loyalty program is for customers of the corresponding business only.

active loyalty programs:

- Mini pizza - No Stock, Auth
[View Loyalty Program](#) [Details](#) | [Add Asset to Sale](#)
- Super Pizza - Stock, Auth
[View Loyalty Program](#) [Details](#) | [Add Asset to Sale](#)
- Super Pizza - Stock, Self
[View Loyalty Program](#) [Details](#) | [Add Asset to Sale](#)

ADD new loyalty program
GET all loyalty programs

POINTS OF SALE
active: 4

Every business has one or more points of sale, including online and offline points of sale.

ACTIVE POINTS OF SALE

- Super Pizza demo (Super Pizza - Stock, Auth)
[Get](#) | [Details](#) | [Add new point of sale](#)
- Super Pizza self (Super Pizza - Stock, Self)
[Get](#) | [Details](#) | [Add new point of sale](#)
- Super Pizza mini (Mini pizza - No Stock, Auth)
[Get](#) | [Details](#) | [Add new point of sale](#)
- Pizza (Mini pizza - No Stock, Auth)

Diagram: A flowchart showing 'LOYALTY PROGRAM #1' and 'LOYALTY PROGRAM #2' feeding into a 'CLIENTS BASE' represented by three stacked boxes labeled '1', '2', and '3'. Below this, three storefront icons represent 'POINTS OF SALE', which are connected to a 'CASHIER' icon.

You may view your awards, offers and settings on myinGust.com

NEWS AND SPECIAL OFFERS

- ANY STUFFED CRUST ONLY 10% OFF
- LETS GO DOLLAR
- 2 FOR 1 DREAMWEAT

Any stuffed crust only 10% off! Limited time only!

BUY 2 OF SANDWICHES FOR LUNCH! THEN TREAT YOURSELF WITH OUR LUNCH SET MENU!

Enjoy 2 for 1 on either the Light, Fresh or Vegetarian.

ALL NATURAL PIZZA

LOG OUT

Wallet \$100

Operation details

Total: \$100.00
Discount: Amount to Cash: \$0.00
Bonus points to be awarded: 0

Service

Enter:

Phone number:

+130

Call

Call number

Cancel

My Account

YOUR BALANCE POINTS: 197,408.22

YOUR CASHBACK POINTS: 141,027.11

My Card

Bank Cards

NEWS AND SPECIAL OFFERS

TRY THE BEST COFFEE

The single cup can be better than the regular! This offer is only available while the stock is...

Варіанти впровадження



В ХМАРІ

Під вашим власним брендом або під брендом inCust

- Швидкий запуск з подальшим масштабуванням
- Легкі спільні акції з іншими бізнесами
- Знаність сервісу inCust серед покупців
- Єдиний чат-бот для всіх бізнесів
- Повідомлення від впізнаваного імені inCust



НА ВАШОМУ СЕРВЕРІ

Розгортайте у своїй інфраструктурі

- Ваша власна торгова марка
- Ваш власний мобільний додаток і чат-бот
- Контроль над персональними даними покупців
- Контроль над програмним забезпеченням
- Контроль над розташуванням серверів
- Повідомлення від імені вашого бізнесу

Варіанти впровадження



ВІД 15 ХВИЛИН

При запуску в хмарі

- Швидка реєстрація в сервісі
- Мінімальна кількість потрібних налаштувань
- Готовий мобільний додаток
- Готова панель управління покупців
- Готовий чат-бот



ДО ДВОХ ТИЖНІВ

При запуску на власних серверах

- Розгортання програмного забезпечення платформи
- Налаштування інтеграції зі сторонніми сервісами
- Налаштування інтеграції з платформами обміну миттєвими повідомленнями
- Підготовлення брендваної версії мобільного додатку

inCust SaaS

(сервіс в хмарі)

Налаштуйте свій **CLM** в хмарі
Швидко та просто як **1-2-3**



**ЗАПОВНІТЬ ПРОСТУ
ФОРМУ РЕЄСТРАЦІЇ**



НАЛАШТУЙТЕ СЕРВІС для
ПОТРЕБ ВАШОГО БІЗНЕСУ



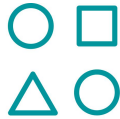
**ЗАПУСТИТЬ ДОДАТОК
“ТЕРМІНАЛ” - РОБОЧЕ МІСЦЕ
ПРОДАВЦЯ**

Ключові властивості

- — ○ Масштабованість
- — ○ Гнучка автентифікація та авторизація
- — ○ Повний обсяг операцій з базою даних покупців
- — ○ Різні способи взаємодії з покупцями: кіоск, мобільний додаток, інтернет-крамниця, різноманітні канали зв'язку
- — ○ Маркетингові інструменти: купони, подарункові сертифікати, винагорода за візит, бонуси, знижки, передплачені товари та послуги
- — ○ Способи зв'язку: Push-повідомлення, чат-бот, миттєві повідомлення, SMS, електронна пошта



Допоможемо вирішити такі проблеми



Розрізненість інструментів для обслуговування покупців та клієнтів



Відсутня чи недостатня інформація про своїх покупців



Немає зв'язку з покупцями поза крамницями



Відсутні ефективні засоби заохочення покупців



Прості знижки зменшують прибуток



Важко виділитися з натовпу



Труднощі в співпраці з партнерами для перехресного просування послуг

Можливості для вас і вашого бізнесу



Продаж товарів та послуг через інтернет-крамницю



Оброблення продажів і платежів за допомогою програмного забезпечення POS від inCust



Самостійне обслуговування покупців за допомогою Інформаційної панелі Кіоск



Проста процедура збирання анкетних даних та створення бази покупців



Підвищення лояльності покупців за допомогою багатофункціональної та гнучкої програми лояльності



Утримання покупців за допомогою попередньо оплачених товарів та послуг, передплат і абонементів



Спілкування сам на сам з покупцями завдяки багатоканальним комунікаціям



Випуск і використання купонів і сертифікатів для маркетингу у вашому бізнесі і для крос-маркетингу

Що робить inCust універсальним рішенням для масового бізнесу



Гнучкість запуску і використання - з використанням Термінала, з використанням Кіоску або мобільного додатку для самообслуговування, через інтеграцію з іншими рішеннями



Авторизація покупців за номером телефону, за адресою електронної пошти, за номером пластикової картки (якщо потрібно), через сканування QR коду тощо



Надання товарів і послуг з проведенням оплати на місці, за попередньою оплатою або з післяплатою ("в кредит")



Потужні і гнучкі програми лояльності



Відкрите API з можливістю інтеграції зі стороннім програмним забезпеченням



Унікальні функції з організації безгрошових розрахунків як в межах бізнесу так і між бізнесами

Аптеки

Найкраще пасує для:



Аптеки



Ветеринарні аптеки



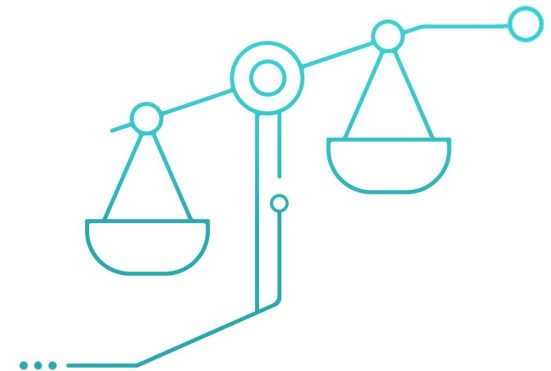
Пропонуємо найкращі інструменти

- Каса (POS)
- Управління лояльністю та винагородами
- Попередньо оплачені товари та послуги
- Купони та Сертифікати
- Інтернет-крамниця
- Інформування та Спілкування
- Інформаційна панель Кіоск
- База даних покупців



Переваги для вас

- Спілкуйтеся з покупцями, використовуючи омніканальні комунікації
- Персоналізуйте маркетингові пропозиції для підвищення їхньої ефективності
- Заохочуйте покупців, використовуючи багатфункціональну і гнучку програму лояльності
- Обробляйте продажі та платежі за допомогою касового програмного забезпечення (POS) від inCust
- Допоможіть покупцям обслуговувати себе, використовуючи Інформаційну панель Кіоск
- Просувайте товари і послуги за допомогою купонів і сертифікатів
- Продавайте передплачені картки для підписок і товарів з передоплатою
- Продавайте товари через інтернет-крамницю



Рішення для різних типів бізнесу в аптечній галузі

Business-to-Customer (B2C)

- Обслуговування процесу продажів на касі, через кіоск або інтернет-крамницю
- Гнучка програма лояльності із потужними цифровими інструментами: мобільним додатком, чат-ботом, зворотнім зв'язком, омніканальними розсилками
- Засоби заохочення і утримання покупців: цифрові купони, сертифікати, передплачені картки
- Збирання відгуків і оцінок від покупців

Business-to-Business-to-Customer (B2B2C)

- Проведення багаторівневих маркетингових кампаній, крос-маркетинг
- Взаєморозрахунки з партнерами та постачальниками
- Винагородження покупців за лояльність при роботі через мережу дистриб'юторів і дилерів
- Цифрові купони та сертифікати, продаж передплачених послуг і підписок

Business-to-Business (B2B)

- Коаліційні програми лояльності: без пластику, без зайвого обладнання, без інтеграції
- Багаторівневі схеми винагородження дистриб'юторів і дилерів
- Продаж сервісів inCust як додаткового продукту B2B клієнтам

Допоможемо вирішити такі проблеми



Недостатнє знання покупців



Часті знижки підривають
прибуток



Важко виділитися з натовпу



Немає контактів з покупцями поза аптекою



Як продати підписку і товар заздалегідь,
використовуючи передплачені картки

Модулі, що застосовуються

Каса (POS)



- Приймання та оброблення платежів: готівка, картки, QR-коди, електронні гроші
- Оброблення платежів без програмного забезпечення POS
- Модифікатор чеків
- Нарахування та списання бонусних балів
- Друк чеків
- Автентифікація покупців

Інтернет-крамниця



- Оброблення платежів за допомогою різних методів
- Власна інтернет-крамниця
- Модифікація замовлень (чеків)
- Оброблення купонів та подарункових сертифікатів
- Нарахування та списання бонусів

Модулі, що застосовуються

Лояльність та Винагороди



- Програми лояльності
- Конструктор правил
- Багаторівневі винагороди за рекомендації
- Персоналізовані винагороди

Купони та Сертифікати



- Купони
- Сертифікати
- Подарункові набори
- Багаторівневі винагороди за рекомендації

Модулі, що застосовуються

Передплачені товари та послуги



- Цифрові передплачені картки
- Одна картка може містити декілька рахунків покупця
- Картка може містити цінності: товари та послуги
- Налаштування обмежень використання товарів або послуг

Інформаційна панель Кіоск



- Інформаційні послуги
- Операції самообслуговування, пов'язані з управлінням лояльністю та винагородами
- Операції самообслуговування, пов'язані з купонами, сертифікатами та подарунковими наборами
- Операції самообслуговування, пов'язані з покупками
- Можливість залишити оцінку або відгук

Модулі, що застосовуються

Інформування та Спілкування



- Розсилання оголошень або спеціальних пропозицій
- Способи зв'язку: Push-повідомлення, чат-бот, миттєві повідомлення, SMS, електронна пошта
- Багатомовні повідомлення
- Можливість планування розсилок

База даних покупців



- Будь-яка кількість зовнішніх ідентифікаторів покупця
- Імпорт/експорт даних
- Налаштування власних полів
- Відповідність GDPR

Унікальні рішення для масового бізнесу

— — ● Розмаїття платіжних механізмів і способів продажу товарів та послуг

— — ● Потужний мобільний додаток для покупців

— — ● Рішення Кіоск для самостійного обслуговування покупців

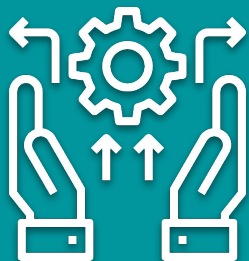
— — ● Чат-бот

— — ● Збирання відгуків та оцінок від покупців

— — ● Додаток для персоналу (Термінал)

— — ● Набір API (для інтеграції, для управління бізнесом і брендом)

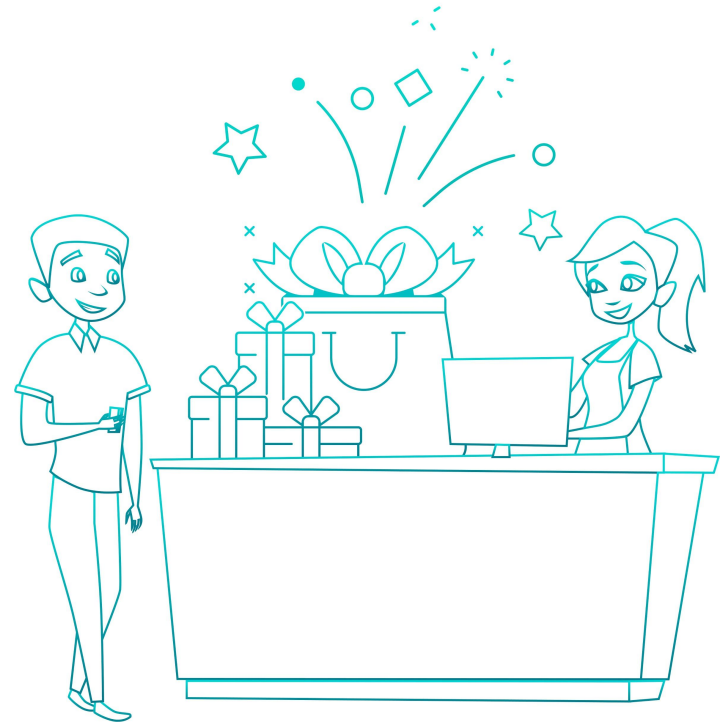
— — ● Можливість вивантаження даних для аналізу зовнішніми рішеннями



Місія inCust

Допомагати масовим бізнесам надавати своїм покупцям неперевершений рівень обслуговування

Згідно з цією місією, inCust розробляє і надає масовим бізнесам широке коло інструментів для всіх етапів взаємодії з покупцями від маркетингу і залучення нових покупців, через приймання платежів та оформлення покупок, до перетворення випадкових відвідувачів на задоволених постійних покупців



Інформація про компанію

inCust було засновано у 2015 році ветеранами світової ІТ-індустрії та було запусчено як онлайн-сервіс у 2016 році. Зараз компанія обслуговує бізнеси у понад **40 країнах світу**



Компанія має головний офіс у Лондоні, Велика Британія, де вона зареєстрована як **inCust Ltd.**, і має персонал у Великій Британії, Словаччині та Україні

inCust Ltd.

Представництво в Україні

Відділ продажів:

E-mail: uasales@incust.com

Телефон: **+38 044 394 9594**

Ще: <https://incust.com/ua/contacts/>

Питання співробітництва:

Email: management@incust.com

Phone, Viber, WhatsApp: **+380 50 506 7999**

Skype: [maximronshin](https://www.skype.com/people/maximronshin)

(Максим Роньшин)

